



WERBT AN:

Vertriebsingenieur RF und HF Elektronik Komponenten

Home Office im Großraum München oder Stuttgart

Sie haben Erfahrung mit:

- Aufbau und Pflege eines starken Sales-Funnels
- Neukundenakquise
- Planung und Ausführung von Kundenbesuchen
- Sicherstellen einer schnellen und genauen Nachfolge von Kundenanfragen
- Preisverhandlungen
- After-Sales Aktivitäten
- Aufbau und Pflege neuer, langfristig orientierter Kundenbeziehungen

Sie bieten:

- mindestens 3 Jahre Vertriebserfahrung im Bereich RF-und HF- Elektronik
- Sie kennen den Markt, die Anwendungen, die Spieler
- Sie verfügen über ein starkes Netzwerk in der Branche
- Sie haben eine technische Ausbildung
- Sie werden mindestens 50% Ihrer Zeit in Ihrem Vertriebsgebiet unterwegs sein
- Die Kunden haben gerne mit Ihnen zu tun, Sie gewinnen gerne den Deal!

Fragen Sie nach beim Standpersonal, oder

Schauen Sie auf <http://www.tech-inter.eu/contact>, oder

candidature@tech-inter.eu